

## Уровень зарплат в сфере FMCG 2011 год

В таблице указана амплитуда зарплат по конкретной должности. Нижний порог зарплаты соответствует специалистам с небольшим опытом работы (1-2 года), высший порог - доход, который получают опытные профессионалы с опытом работы минимум 3 года.

В таблице обобщены данные за 2011 год. Стоит учесть, что существуют предприятия, в которых профессионалы получают меньше минимального или больше максимального дохода, приведенного в таблице. Размер зарплат зависит от политики конкретного предприятия и масштабов деятельности компании. Сотрудники представительств зарубежных компаний, как правило получают больше, чем работники местных организаций

Должность	Зарплата, Ls neto в месяц		Дополнительная информация
	от	до	
Руководитель представительства или директор предприятия	1500	2500 +...	Зарплата зависит от широты обязательств и уровня ответственности специалиста, а также от величины организации. Чаще всего в представительствах зарубежных компаний с небольшим количеством сотрудников (2-6 человек), руководитель также отвечает за отношения с крупными клиентами. Такой специалист получает примерно 1000 LVL neto в месяц.
Руководитель торговли	800	1500 +...	На уровень зарплаты влияют компетентность специалиста (опыт работы, знание языков), ответственность, широта обязанностей, число подчиненных, а также структура и политика организации
Менеджер по работе с ключевыми клиентами (Key Account Manager)	800	1500	Сотрудничество с сетями магазинов, ведение переговоров, заключение договоров и ведение клиентов через весь процесс купли/ продажи. На уровень зарплаты влияют опыт работы, степень ответственности, занимаемый уровень в иерархии организации плюс знание английского языка
Специалист по маркетингу	800	2000	Самый высокий доход имеют специалисты отвечающие не только за Латвийский, но и за Балтийский рынок
Продакт менеджер и/или бренд - менеджер	450	1000	Иногда функции двух специалистов объединяются в одной должности. В представительствах и крупных предприятиях пищевой промышленности средняя зарплата составляет 800 - 1000 LVL neto в месяц. Специалисты оптовых компаний в среднем получают 600 - 700 LVL в месяц
HoReCa специалист (Hotel, Restaurant, Catering)	350 +%	800 + %	Специалист, который работает в сфере гостеприимства (питание, гостиницы) и организует процесс торговли и маркетинга. Такие специалисты особенно востребованы в сфере акцизных продуктов и напитков (сок, кофе). На этой позиции, как и на других должностях связанных с торговлей, доход во многом зависит от результатов продаж, и значительная часть зарплаты состоит из бонусов- процентов от реализованного товара
Торговый агент	250 +%	500+ %	
Мерчендайзер	350	400	
Специалист по логистике	400	800	Высший порог дохода - специалисты работающие на международном уровне (Страны Балтии, Россия и т.д.). В их обязанности входят планирование цепочки поставок, расчет и прогнозы спроса и предложения (supply chain management, demand planning).
Торговый/маркетолог-аналитик	600	1500	Если в обязанности специалиста входят только продажа и анализ данных средняя зарплата составляет 600-700 LVL neto в месяц. Верхний потолок зарплат соответствует специалистам с более широким кругом обязанностей и большей ответственностью- не только анализ данных, но и планирование торговли, организация доставки, работа на международном уровне.
Специалист по клиентскому сервису	300	500	Ассистент специалиста по торговле, администратор и другие вспомогательные должности.

*Данные отраженные в таблице не считаются научным исследованием. Это статистика, которая фигурирует в ежедневной работе CVO Recruitment Latvija и базируются на сведениях предоставленных работодателями и работниками с которыми мы сотрудничаем.*